

# “El *rebranding* a Haxx marca el comienzo de una nueva etapa”

DIEGO GUARDAMINO  
Ceo  
Haxx



Publicado en **oilgas**

Número 654  
Edición noviembre-diciembre 2025

[www.oilgas.es](http://www.oilgas.es)

## “El rebranding a Haxx marca el comienzo de una nueva etapa”



**E**n la siguiente conversación, Diego Guardamino, CEO de Haxx, desvela los detalles sobre la redefinición estratégica de la marca y su hoja de ruta para consolidar un nuevo ciclo de inversiones destinadas a potenciar el crecimiento y la expansión internacional.

Diego Guardamino se incorporó en 2019 a la compañía con el objetivo de relanzar el negocio y optimizar las operaciones; en 2021 asumió la dirección general y el pasado mes de septiembre fue elegido nuevo CEO. Con un perfil emprendedor y una visión estratégica, hoy lidera la expansión global de Haxx, el fortalecimiento de su red logística y su evolución como operador internacional.

Fuera del ámbito profesional, Diego disfruta especialmente del tiempo en familia, con la que comparte además sus dos grandes pasiones, las regatas y el fútbol, deporte en el que este bilbaíno de cuna se declara fiel seguidor del Atlético de Madrid.

*Haxx es un operador multienergético del mercado español que integra actividades de trading, almacenamiento, logística y distribución, así como la comercialización de energía eléctrica a través de Aletteo.*

► **Para comenzar nos gustaría conocer el recorrido y las principales magnitudes del negocio de Haxx**

Haxx es uno de los principales operadores de hidrocarburos en España y un actor multienergético en crecimiento. En 2025 hemos suministrado alrededor de 1,5 millones de metros cúbicos de producto, gestionamos siete terminales de almacenamiento –Bilbao, Motril, Gijón, Cartagena, Málaga, Ocaña y Ferrol– que suman 660.297 metros cúbicos de capacidad, y contamos con una flota propia de 22 camiones cisterna, lo que refuerza nuestra capacidad logística y operativa. Ocaña entrará en funcionamiento en el primer trimestre de 2026 y Ferrol a principios de 2027, una vez completada la construcción de los nuevos tanques. Este desarrollo continuo nos sitúa ya entre los cinco mayores operadores por capacidad instalada en el país.

Además, contamos con una red de ocho estaciones de servicio propias. Hoy tenemos una presencia sólida en el sur de Europa y trabajamos con una clara vocación internacional, ampliando infraestructura y avanzando hacia un modelo multienergético capaz de competir en mercados cada vez más globales.

► **Al hilo de la nueva imagen recién estrenada ¿qué valores sustentan este nuevo hito corporativo?**

El rebranding a Haxx marca el comienzo de una nueva etapa para nosotros. Después de una década de trayectoria como Hafesa, sentimos que era el momento de adoptar una identidad que reflejara quiénes somos hoy: una empresa más moderna, global y preparada para liderar el futuro del trading y la distribución energética.

Haxx representa energía que avanza. Es una marca que expresa nuestra evolución natural: una compañía fortalecida, con una operativa más robusta, una infraestructura propia cada vez más potente y una vocación internacional clara. Los valores que sustentan esta nueva imagen son



Terminal de Motril

## « Estamos invirtiendo en eficiencia operativa, digitalización y capacidad para manejar un volumen creciente de biocombustibles »

la agilidad, la transparencia y la excelencia operativa, pero también la confianza y la voluntad de construir relaciones sólidas y duraderas con nuestros clientes y proveedores.

El lanzamiento de Haxx coincide además con un momento de crecimiento sostenido y de refuerzo estratégico de nuestras terminales y nuestra red logística. No es solo un cambio de imagen; es la señal de que estamos preparados para mirar de tú a tú a los grandes del sector y para competir en un mercado energético cada vez más global, exigente y dinámico.

### Inversiones para seguir ampliando capacidad de almacenamiento

► En línea con sus objetivos de crecimiento en el negocio de almacenamiento, a finales de noviembre han anunciado la adquisición de dos nuevas plantas en Cartagena y Málaga, situándose como quinto operador por capacidad instalada en España. ¿Qué supone este nuevo paso para la compañía?

La adquisición de estas terminales es un paso clave en nuestra estrategia de crecimiento. Con estas operaciones, elevamos nuestra capacidad total, consolidando a Haxx entre los principales operadores de almacenamiento en España.

La planta de Cartagena nos otorga una posición estratégica por su situación en el Mediterráneo, siendo una de las principales puertas de entrada de combustible a España; mientras que Málaga nos permite una mayor diversificación de productos, ya que cuenta con tanques calorifugados para el almacenamiento de materias primas destinadas a la producción

de biocombustibles. En definitiva, nos hacen más competitivos, más eficientes y mejor preparados para responder a las necesidades del mercado nacional e internacional.

### ► En esta misma actividad ¿en qué otros proyectos están trabajando actualmente?

Estamos en plena fase de expansión y modernización de nuestra red de almacenamiento. En Ocaña prevemos iniciar operaciones en el primer trimestre de 2026, y en Ferrol ya estamos construyendo nuevos tanques para comenzar a operar a principios de 2027.

En paralelo, estamos invirtiendo en eficiencia operativa, digitalización y capacidad para manejar un volumen creciente de biocombustibles. También analizamos nuevas oportunidades de crecimiento en localizaciones estratégicas del sur de Europa que refuercen nuestra red logística. Nuestro foco es claro: más capacidad, más eficiencia y una infraestructura preparada para los retos energéticos de los próximos años.

### ► Con respecto a la actividad de operador al por mayor ¿cuál es la oferta de valor que distingue a la compañía? ¿Cómo ha ido el ejercicio?

Nuestra mayor fortaleza es la flexibilidad para adaptarnos a las necesidades de cada cliente. Este año hemos fortalecido nuestra actividad de *trading*, especialmente en el segmento *retail*, beneficiándonos de una mayor disponibilidad de producto. Hemos recibido alrededor de 40 barcos en nuestras terminales, lo que nos ha permitido responder con más rapidez y seguridad

a la demanda. Además, en el último trimestre hemos comenzado a realizar movimientos internos para abastecer nuestras nuevas plantas, lo que nos aporta más estabilidad y continuidad en el suministro. En conjunto, ha sido un ejercicio sólido para la compañía.

### ► ¿Qué presencia tienen en su portfolio los combustibles renovables?

Los combustibles renovables ya tienen una presencia creciente en nuestro *portfolio*. Trabajamos con materias primas, biocombustibles y HVO, y varias de nuestras terminales –especialmente la de Málaga– desempeñan un papel clave en su almacenamiento y gestión. Estamos preparados para manejar estos productos con seguridad y eficiencia, y seguimos impulsando su integración en la cadena de suministro para avanzar hacia soluciones energéticas más sostenibles.

### Objetivo: 80 estaciones en 2030

### ► En el segmento de retail Haxx cuenta con 8 estaciones de servicio a las que pronto se sumará una nueva en Motril. ¿Qué características distinguen a su red? ¿Qué perspectivas ofrece esta línea de negocio a corto y medio plazo?

Nuestra red actual de estaciones de servicio destaca por la excelente atención al cliente, la calidad del servicio y su ubicación estratégica dentro de nuestra red logística. Ese modelo seguirá siendo clave para nosotros, y la nueva área de servicio de Motril –nuestro próximo buque insignia– reforzará esta propuesta con una instalación multienergética de nueva construcción,

## « El lanzamiento de Haxx coincide con un momento de crecimiento sostenido y de refuerzo estratégico de nuestras terminales y nuestra red logística »

equipada con cargadores ultrarrápidos para turismos y vehículos pesados.

En paralelo, estamos impulsando un nuevo enfoque de crecimiento basado en estaciones propias, automáticas y altamente eficientes, pensado para ganar capilaridad y operar con mayor solidez en los próximos años. Nuestra hoja de ruta es clara: combinar la calidad del servicio actual con un modelo de infraestructura más moderno y escalable, con el objetivo de alcanzar 80 estaciones en 2030.

### ► Su comercializadora de electricidad Aletteo cumple su primer año de vida ¿Qué valoración hace de este primer ejercicio?

El primer año de Aletteo ha sido un paso importante para abrirnos camino en un mercado tan competitivo como el eléctrico. Hemos empezado con una estructura ligera y apoyándonos en alianzas estratégicas, lo que nos ha permitido avanzar con prudencia, pero sin perder el rumbo. En 2026 daremos un salto relevante con nuestra alta como operadora gasista, ampliando la gama de servicios energéticos que ofreceremos a nuestros clientes. Aletteo es todavía una compañía joven, pero es fundamental en la evolución de Haxx hacia un modelo multienergético más completo y preparado para el futuro.

### ► ¿Cómo es el equipo humano detrás de Haxx? ¿Cómo afrontan la captación de nuevo talento y su integración con el equipo senior? ¿Y la integración del equipo humano con los nuevos recursos de automatización e inteligencia artificial?

El equipo es la base de Haxx. Detrás de todo lo que hacemos hay profesio-



Planta de Haxx en Bilbao

nales con mucha experiencia junto a perfiles más jóvenes, y todos trabajan duro para sacar adelante un proyecto en el que realmente creen. Buscamos personas con capacidad de adaptación y ganas de aprender, porque el sector evoluciona rápido. En cuanto a la integración, es algo natural, la experiencia aporta solidez y los nuevos perfiles aportan impulso. En paralelo, estamos introduciendo herramientas de automatización e inteligencia artificial que fortalecen nuestro trabajo diario. La tecnología complementa al equipo y nos ayuda a ser más eficientes, pero la base sigue siendo el talento que hay detrás.

### ► ¿Cuáles son las principales líneas de acción asociadas al compromiso medioambiental de la compañía?

Nuestro compromiso medioambiental se basa en tres líneas. La primera es la eficiencia operativa, mejorando consumos y procesos e instalando placas solares en nuestras terminales y estaciones de servicio para reducir el impacto energético de nuestras operaciones. La segunda es el impulso a combustibles más sostenibles. Los biocombustibles ya forman parte de nuestra oferta y hemos ampliado capacidad para almacenarlos en varias de nuestras instalaciones. La tercera línea es la diversificación energética. Con Aletteo hemos entrado en el sector eléctrico y en 2026 incorporaremos también la comercialización de gas. En este ámbito, la movilidad eléctrica es clave: en Motril instalaremos dos cargadores de 240 kilovatios para turismos y un cargador de 400 kilovatios para vehículos pesados, una infraestructura poco común en España y muy relevante para sectores que generan un volumen importante de emisiones. Creemos que fomentar

estas soluciones es una forma realista de acompañar la transición energética.

### Crecimiento, internacionalización y diversificación: pilares del negocio

### ► Se han cumplido ahora 3 meses desde su nombramiento como CEO al frente de la compañía así que, para cerrar esta entrevista, le pedimos que nos desvele su visión y compromisos a corto y medio plazo

Este nombramiento no es un punto de inflexión, sino un paso más dentro de mi trayectoria y continuación del trabajo que vengo desarrollando desde 2019. Mis objetivos fundamentales son:

– Consolidarnos como *trader* internacional. Para ello, estamos trabajando para obtener licencias en otros países, un paso clave para extender nuestra actividad fuera de España y competir con más fuerza en un sector cada vez más global.

– Fortalecer nuestra red de almacenamiento y distribución para consolidarnos como operador logístico de referencia en el sur de Europa.

– Mantener una red de estaciones de servicio en crecimiento, desarrollando un modelo más robusto y eficiente y abriendo nuevas oportunidades que refuercen nuestra presencia en toda la cadena de valor.

– Acelerar nuestra evolución multienergética impulsando el crecimiento de Aletteo, no solo como comercializadora eléctrica, sino entrando también en el mercado del gas y explorando nuevas soluciones energéticas a medio plazo.

Haxx tiene una base sólida, un equipo comprometido y una visión ambiciosa: convertirnos en un operador multienergético de referencia en el sur de Europa y en un actor internacional en crecimiento. Ese es el compromiso que asumo y la dirección en la que vamos a avanzar. ●

